

# 10 indicadores que muestran que su empresa necesita un ERP para tener procesos eficientes.

Haga este auto-diagnóstico para descubrir cuáles son las áreas que necesita fortalecer en su empresa.

**PASO 1:** Califique la situación actual de 1 a 5 según para cada indicador

<b>REPROCESOS</b> Existen muchas fuentes de información que provocan procesos repetitivos que consumen una alta cantidad de tiempo y recursos.	1 2 3 4 5	<b>PROCESOS CLAROS</b> Los procesos existentes se cumplen. El negocio tiene un crecimiento estable gracias a que se cuenta con procesos estandarizados y eficientes.
<b>INFORMACIÓN DESACTUALIZADA</b> La información no está disponible en tiempo real, lo que impide que se ejerzan controles o tomen acciones correctivas oportunamente.	1 2 3 4 5	<b>INFORMACIÓN AL DÍA</b> Existe comunicación y transparencia entre los distintos departamentos, y la información está disponible en tiempo real.
<b>MÁS PERSONAL DEL NECESARIO</b> Los procesos repetitivos y confusos requieren más personal del necesario para llevar a cabo las funciones.	1 2 3 4 5	<b>EL PERSONAL CORRECTO</b> Eficiencia de personal para que puedan dedicarse a lo importante. Ahorro de dinero en personal.
<b>DECISIONES DESINFORMADAS</b> Decisiones incorrectas por desconocimiento del negocio, a raíz de contar con información incongruente o desactualizada que impide identificar las áreas de mejora y aumenta el riesgo de perder rentabilidad.	1 2 3 4 5	<b>DECISIONES INTELIGENTES</b> Al tener información confiable se toman mejores decisiones que hacen a la empresa ser más efectiva y que pueda crecer ordenadamente. Con la información correcta, el negocio puede crecer y escalar saludablemente.
<b>ROBOS Y PÉRDIDAS</b> Al no tener los controles adecuados en cada área, se incrementa el riesgo de robos y pérdida de recursos.	1 2 3 4 5	<b>CONTROLES EFICIENTES</b> Permiten ver exactamente qué sucede en cada área de la empresa. Se optimizan los recursos (personal, equipos, dinero, tiempo) pues hay visibilidad de lo que ingresa y lo que sale.
<b>QUEJAS DE CLIENTES</b> Servicio al cliente desmejorado porque no existe capacidad de respuesta para cumplir los requerimientos de los clientes.	1 2 3 4 5	<b>BUEN SERVICIO AL CLIENTE</b> Poder atender rápidamente a los clientes, contar con los productos que busca y tiempo de despacho eficiente.
<b>PUNTOS CIEGOS DEL DEL NEGOCIO</b> Servicio al cliente desmejorado porque no existe capacidad de respuesta para cumplir los requerimientos de los clientes.	1 2 3 4 5	<b>NEGOCIO 100% VISIBLE</b> Todas las áreas del negocio son visibles y se tiene un panorama integral y claro de los procesos, lo que permite la optimización constante del negocio y sus recursos.
<b>INFORMACIÓN DISPERSA</b> Las distintas fuentes de información impiden validarla, integrarla y confiar en ella al 100%.	1 2 3 4 5	<b>INFORMACIÓN CONFIABLE</b> La información está consolidada y proviene de una sola fuente, permitiendo que todas las áreas se comuniquen entre sí, minimizando la confusión.
<b>SISTEMA RÍGIDO</b> Sistemas poco prácticos basados en controles extremos, donde hay poco lugar para el crecimiento y la innovación.	1 2 3 4 5	<b>SISTEMA FLEXIBLE</b> Le permite a la empresa adaptarse al cambio y las demandas del mercado, crecer e integrar todas las áreas del negocio.
<b>GESTIÓN DESORDENADA</b> La información está desfasada y desactualizada y los tiempos de respuesta son largos. Constantemente, el personal de la empresa se dedica a apagar fuegos en lugar de enfocarse en lo que realmente importa.	1 2 3 4 5	<b>GESTIÓN UNIFICADA</b> Con todas las piezas trabajando de forma integrada, los procesos y los recursos se optimizan y es posible planificar con anticipación para poder tomar decisiones acertadas, y crecer en la dirección deseada.

**¡Es momento de fortalecer su empresa con procesos eficientes!**

# 10 indicadores que muestran que su empresa necesita un ERP para tener procesos eficientes.

Haga este auto-diagnóstico para descubrir cuáles son las áreas que necesita fortalecer ahora mismo para tener procesos eficientes y que su empresa pueda crecer de manera controlada y sostenible.

**PASO 1:** Califique la situación actual de 1 a 5 según para cada indicador

## REPROCESOS

Existen muchas fuentes de información que provocan procesos repetitivos que consumen una alta cantidad de tiempo y recursos.



## PROCESOS CLAROS

Los procesos existentes se cumplen. El negocio tiene un crecimiento estable gracias a que se cuenta con procesos estandarizados y eficientes.

## INFORMACIÓN DESACTUALIZADA

La información no está disponible en tiempo real, lo que impide que se ejerzan controles o tomen acciones correctivas oportunamente.

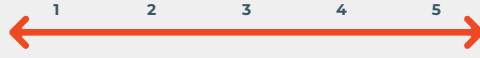


## INFORMACIÓN AL DÍA

Existe comunicación y transparencia entre los distintos departamentos, y la información está disponible en tiempo real.

## MÁS PERSONAL DEL NECESARIO

Los procesos repetitivos y confusos requieren más personal del necesario para llevar a cabo las funciones.



## EL PERSONAL CORRECTO

Eficiencia de personal para que puedan dedicarse a lo importante. Ahorro de dinero en personal.

## DECISIONES DESINFORMADAS

Decisiones incorrectas por desconocimiento del negocio, a raíz de contar con información incongruente o desactualizada, que impide identificar las áreas de mejora y aumenta el riesgo de perder rentabilidad.



## DECISIONES INTELIGENTES

Al tener información confiable se toman mejores decisiones que hacen a la empresa ser más efectiva y que pueda crecer ordenadamente. Con la información correcta, el negocio puede crecer y escalar saludablemente.

## ROBOS Y PÉRDIDAS

Al no tener los controles adecuados en cada área, se incrementa el riesgo de robos y pérdida de recursos.



## CONTROLES EFICIENTES

Permiten ver exactamente qué sucede en cada área de la empresa. Se optimizan los recursos (personal, equipos, dinero, tiempo) pues hay visibilidad de lo que ingresa y lo que sale.

## QUEJAS DE CLIENTES

Servicio al cliente desmejorado porque no existe capacidad de respuesta para cumplir los requerimientos de los clientes.



## BUEN SERVICIO AL CLIENTE

Poder atender rápidamente a los clientes, contar con los productos que busca y tiempo de despacho eficiente.

## PUNTOS CIEGOS DEL DEL NEGOCIO

Servicio al cliente desmejorado porque no existe capacidad de respuesta para cumplir los requerimientos de los clientes.



## NEGOCIO 100% VISIBLE

Todas las áreas del negocio son visibles y se tiene un panorama integral y claro de los procesos, lo que permite la optimización constante del negocio y sus recursos.

## INFORMACIÓN DISPERSA

Las distintas fuentes de información impiden validarla, integrarla y confiar en ella al 100%.



## INFORMACIÓN CONFIABLE

La información está consolidada y proviene de una sola fuente, permitiendo que todas las áreas se comuniquen entre si, minimizando la confusión.

## SISTEMA RÍGIDO

Sistemas poco prácticos basados en controles extremos, donde hay poco lugar para el crecimiento y la innovación.

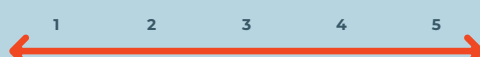


## SISTEMA FLEXIBLE

Le permite a la empresa adaptarse al cambio y las demandas del mercado, crecer e integrar todas las áreas del negocio.

## GESTIÓN DESORDENADA

La información está desfasada y desactualizada y los tiempos de respuesta son largos. Constantemente, el personal de la empresa se dedica a apagar fuegos en lugar de enfocarse en lo que realmente importa.



## GESTIÓN UNIFICADA

Con todas las piezas trabajando de forma integrada, los procesos y los recursos se optimizan y es posible planificar con anticipación para poder tomar decisiones acertadas, y crecer en la dirección deseada.



En One Solutions Ayudamos a Gerentes o Propietarios de Empresas en crecimiento a **GESTIONAR SU PROCESOS DE FORMA EFICIENTE** para que su empresa pueda crecer controladamente.

## CÓMO GESTIONAR PROCESOS DE FORMA EFICIENTE PARA CRECER CONTROLADAMENTE



Si usted es un Gerente o Propietario de Empresa y estás listo para gestionar sus procesos de forma eficiente, tener mejor visibilidad del negocio y tomar mejores decisiones con información en tiempo real de todas las áreas integradas agende una sesión con nuestro Asesor.

**Click para agendar una sesión  
con nuestro asesor.**



[onesolutionsgroup.com](https://onesolutionsgroup.com)

